

**TILKEE FOR EVENTS : LA PREMIÈRE SOLUTION MOBILE
D'ENVOI DE PLAQUETTES AUTOMATISÉ, POUR SIMPLIFIER
LA VIE DES COMMERCIAUX ET OPTIMISER LE SUIVI DES
PROSPECTS SUR LES SALONS**

- Une application mobile qui scanne tout type de cartes de visite sur les stands des salons professionnels pour envoyer immédiatement les documents demandés
- La promesse d'optimiser le taux d'engagement des visiteurs, grâce à l'intégration de la technologie d'optimisation de suivi et de relance Tilkee



Toutes les entreprises sont amenées à s'échanger des cartes de visite pour les besoins de leur activité sur les salons. Véritable outil de communication professionnelle, elles doivent faire l'objet d'un traitement spécifique et rapide et d'un suivi efficace, pour permettre de transformer un contact en une opportunité business.

Tilkee annonce aujourd'hui le lancement de Tilkee for events, une application innovante dédiée à la prise en charge des cartes de visite,

au traitement des demandes d'informations des visiteurs en temps réel et à l'optimisation du suivi. Tilkee for events vise à aider les exposants de toute taille, les équipes commerciales ou marketing, à gérer les flux de visiteurs avec efficacité et leur permettre de se concentrer sur la qualification.

Grâce à Tilkee for events, il est désormais possible d'envoyer un mail personnalisé à partir de la simple photo d'une carte de visite. En embarquant la technologie d'optimisation de suivi de Tilkee pour analyser le comportement de lecture des documents envoyés, Tilkee for events optimise la prise de contact avec le visiteur.

« Tilkee for events est la synergie parfaite entre l'intelligence de la technologie de Tilkee et la prospection sur les salons. On évoque régulièrement l'importance du suivi commercial avec les clients mais très peu celle de la relance des prospects conquis lors d'un salon BtoB. Or c'est l'une des phases clé pour le développement commercial », commente Sylvain Tillon, co-fondateur de Tilkee.

Tilkee for events, comment ça marche ?

1. Photographiez les cartes de visites
2. Sélectionnez les documents que vous souhaitez envoyer (brochures, plaquettes, etc.)
3. GO ! Les informations demandées sont envoyées par mail immédiatement
4. Suivez le comportement de lecture de vos prospects
5. Automatisez les relances des prospects qui n'ont pas lu vos documents et enregistrez automatiquement les prospects chauds dans votre CRM
6. Relancez efficacement !

Prix : sur devis

Disponibilité : novembre 2017

A propos de Tilkee

Tilkee est un éditeur de logiciel français qui permet d'analyser la lecture des documents numériques en temps réel. 4 solutions majeures sont proposées : Tilkee for Sales, Tilkee for Marketing, Tilkee for Jobs et Tilkee for events. La solution proposée par Tilkee est compatible avec les principaux logiciels commerciaux tels que Salesforce, Oracle Sales Cloud, SugarCRM, Mailchimp, Intercom ou encore Pipedrive.

Lancé par Sylvain Tillon et Timothée Saumet en décembre 2013, Tilkee compte aujourd'hui 20 collaborateurs et se développe en Europe (Allemagne, UK, Espagne). La société compte parmi ses clients des entreprises telles qu'EDF, Orange, Cegid, BNP et Adecco. Depuis 2014, elle a rejoint le programme d'accélération Axeleo et a également intégré la French Tech.

Pour en savoir plus : www.tilkee.fr

Contact presse

Cayen Consulting

Laurent Doumergue
Laurent@cayenconsulting.fr
Tel. 06 11 43 41 76

Hugues Morette
huguesmorette@me.com
Tel. 06 84 51 41 59